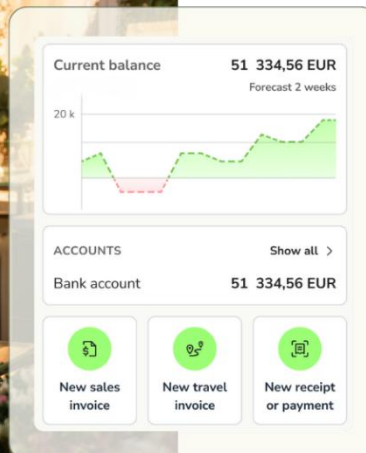
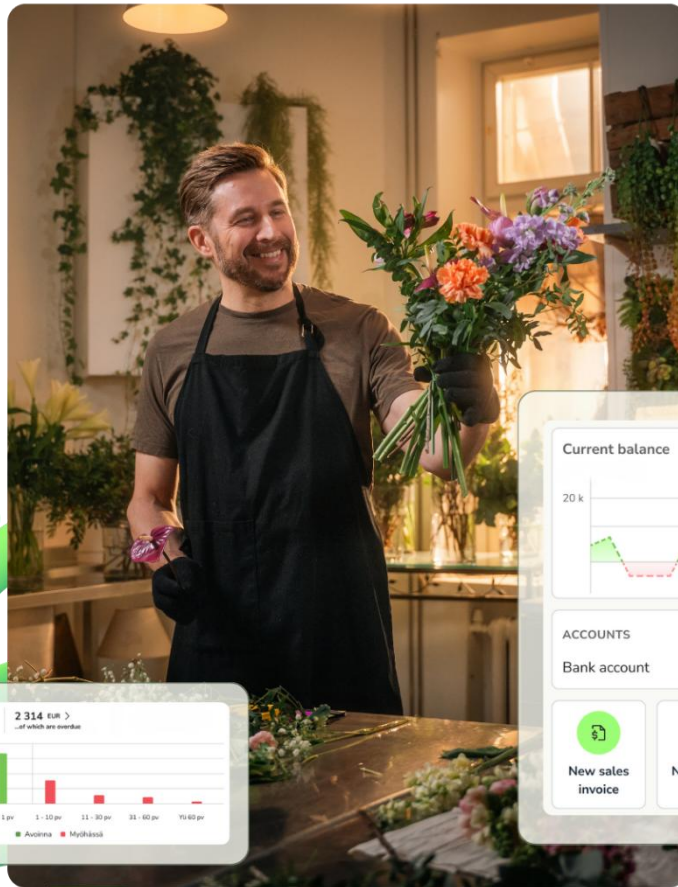


## Liiketoimintakatsaus Q1 2026

Hyvä alku itsenäisenä pörssiyrityksenä – kasvupohjan luonti jatkuu

1.1.–31.3.2026 (tilintarkastamaton)



## Liiketoimintakatsaus 1.1.–31.3.2026 (tilintarkastamaton):

Hyvä alku itsenäisenä pörssiyhtiönä – kasvupohjan luonti jatkuu

Talenom Oyj:n osittaisjakautumisen täytäntöönpano ja uuden Easor Oyj:n perustaminen rekisteröitiin kaupparekisteriin 28.2.2026. Talenom:n ohjelmistoliiketoiminta siirtyi jakautumisessa perustetulle uudelle itsenäiselle yhtiölle, jonka nimeksi tuli Easor Oyj.

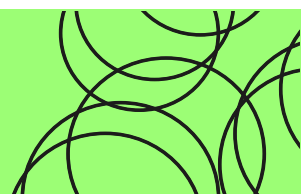
### Tammi–maaliskuun 2026 yhteenveto

- Liikevaihto 5,4 (5,1) milj. euroa, kasvu 5,5 % (4,6 %)
- Vertailukelpoinen liikevaihto 5,4 (5,1) milj. euroa, kasvu 5,5 % (4,6 %)
- Käyttökate 3,0 (3,9) milj. euroa, 55,6 (75,6) % liikevaihdosta
- Vertailukelpoinen käyttökate 3,2 (3,9) milj. euroa, 58,2 (75,6) % liikevaihdosta
- Liikevoitto (EBIT) 0,3 (1,3) milj. euroa, 5,5 (25,2) % liikevaihdosta
- Vertailukelpoinen liikevoitto (EBIT) 0,4 (1,3) milj. euroa, 8,1 (25,2) % liikevaihdosta

### Vertailukelpoiset avainluvut

	1–3/2026	1–3/2025	Muutos, %
Liikevaihto, 1 000 euroa	5 419	5 137	5,5 %
Liikevaihdon kasvu, %	5,5 %	4,6 %	
Käyttökate, 1000 euroa	3 155	3 886	-18,8 %
Käyttökate liikevaihdosta, %	58,2 %	75,6 %	
Liikevoitto, 1 000 euroa	439	1 293	-66,1 %
Liikevoitto liikevaihdosta, %	8,1 %	25,2 %	

*Vertailukelpoisesta käyttökatteesta ja liikevoitosta on oikaistu Easorille allokoitujen jakautumisesta ja listautumisesta johtuvat kertaluonteiset kulut.*



## Konsernin avainluvut

	1-3/2026	1-3/2025	Muutos, %
Liikevaihto, 1 000 euroa	5 419	5 137	5,5 %
Liikevaihdon kasvu, %	5,5 %	4,6 %	
Käyttökate, 1 000 euroa	3 013	3 886	-22,5 %
Käyttökate liikevaihdosta, %	55,6 %	75,6 %	
Liikevoitto, 1 000 euroa	296	1 293	-77,1 %
Liikevoitto liikevaihdosta, %	5,5 %	25,2 %	
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk) <sup>1</sup>	-1,5 %		
Korolliset nettovelat, 1 000 euroa <sup>3</sup>	18 329	-9 971	-283,8 %
Nettovelkaantumisaste, % <sup>3</sup>	183,0 %	-26,8 %	-781,8 %
Omavaraisuusaste, % <sup>3</sup>	28,5 %	80,5 %	-64,6 %
Nettoinvestoinnit, 1 000 euroa	2 583	2 743	-5,8 %
Likvidit varat, 1 000 euroa <sup>3</sup>	2 228	10 164	-78,1 %
Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana <sup>2</sup>	45 648 632		

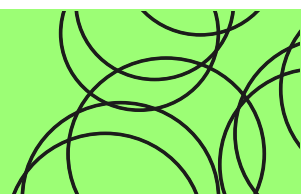
<sup>1</sup> Vertailukauden sijoitetun pääoman tuotto prosenttia ei ole saatavilla jakautumisesta johtuen

<sup>2</sup> Vertailukauden osakkeiden lukumäärän painotettua keskiarvoa ei ole saatavilla jakautumisesta johtuen

<sup>3</sup> Vertailukauden carve-out-perusteiset tunnusluvut eivät välttämättä anna oikeaa kuvaa taloudellisesta kehityksestä. Jakautumisen johdosta taseeseen perustuvat tunnusluvut ovat voineet muuttua olennaisesti.

Tämän liiketoimintakatsauksen taloudelliset tiedot on esitetty toteutuneiden Easor-konsernin lukujen mukaisesti taseen 31.3.2026 osalta. Aikaisempien kausien taseet on esitetty carve-out-periaatteiden mukaisesti. Konsernin tuloslaskelma on carve-out-perusteinen kaikilta esitettäviltä kausilta. Carve-out-laatimisperiaatteet ovat yhdenmukaisia tilikausilta 2022, 2023 ja 2024 laadittujen carve-out-tilinpäätösten laadintaperiaatteiden kanssa.

Toteutuneiden lukujen ja carve-out-periaatteiden eroavuudet vaikuttavat tiettyjen avainlukujen esittämiseen. Oman pääoman, korollisten velkojen ja korollisten nettovelkojen perusteella laskettavat tunnusluvut on esitetty ainoastaan 31.3.2026 tilanteesta. Osakelukumäärien perusteella esitettävien tunnuslukujen laskennassa on käytetty 2.3.2026 listautumishetkellä olevaa osakelukumäärää kaikille esitettäville kausille.



## Ohjeistus vuodelle 2026 ennallaan (julkaistu 16.12.2025)

Easorin liikevaihdon arvioidaan kasvavan 3–10 prosenttia vuoden 2025 carve-out-perusteiseen liikevaihtoon verrattuna.

Liikevoittomarginaalin odotetaan heikkenevän jakelukanavien rakentamisen ja kasvupanostusten vuoksi. Nämä toimet luovat edellytyksiä pitkän aikavälin kasvulle. Liikevoittomarginaalia heikentävät myös erillisenä listayhtiönä toimimisen kustannukset.

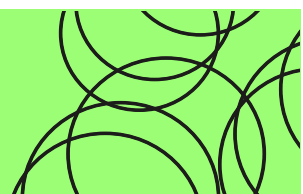
## Tulosohjeistuksen perusta ja siihen vaikuttavat epävarmuustekijät

Easorilla on vahva sopimuskanta Suomessa, mikä luo vakaan pohjan liikevaihdolle. Sopimusten jatkuvuus ja asiakassuhteiden pysyvyys tukevat ennustettavuutta. Ohjeistus perustuu Easorin johdon ja hallituksen arvioon asiakasmäärän ja ohjelmiston käyttövolyymien kehityksestä. Kasvua vauhdittavat uudet asiakashankinnat sekä nykyisten asiakkaiden laajentuvat tarpeet. Lisäksi ohjeistus huomioi hankitut kumppanitulitoimistot, niiden asiakaskannan sekä arvion kumppaniverkoston ja loppuasiakkaiden määrän kehityksestä. Liikevoiton odotetaan laskevan vuonna 2026 merkittävien kasvuinvestointien vuoksi. Panostukset kohdistuvat asiakashankinnan vahvistamiseen, markkinoinnin ja myynnin kustannuksiin sekä tuotekehitykseen ja teknologiaratkaisuihin, jotka parantavat kilpailukykyä. Kustannuksia lisää myös itsenäisenä pörssiyhtiönä toimiminen, mikä kasvattaa hallintokuluja. Easorin johto arvioi, että tästä johtuvien kustannusten määrä tulee olemaan noin 400 tuhatta euroa vuositasolla. Easor voi vaikuttaa kasvuun ja kannattavuuteen hinnoittelun, tuotteiden käyttöönoton sujuvuuden ja myynnin tehokkuuden kautta. Strategiansa mukaisesti Easor panostaa ensisijaisesti kumppaniverkoston ja loppuasiakasmyynnin sekä markkinaosuuden kasvattamiseen. Strategisessa painotuksessa Easor priorisoi markkina-aseman vahvistamista ja kasvua erityisesti kansainvälisissä toiminnoissa, mikä heikentää liikevoittoa lyhyellä aikavälillä. Tämä luo edellytykset pitkän aikavälin kannattavuuden paranemiseen kasvavan volyymin ja skaalaetujen kautta. Edellä lueteltuihin Easorin liiketoiminnan tulokseen vaikuttaviin tekijöihin Easor voi itse vaikuttaa. Easorin vaikutusmahdollisuuksien ulkopuolella olevia tekijöitä ovat muun muassa globaali taloudellinen ja geopoliittinen kehitys, valuuttakurssien kehitys, asiakkaiden ostopäätösten ajankohdat, Easorin tuotemarkkinan kysyntä, kilpailijoiden toiminta sekä muutokset sääntelyssä.

## Taloudelliset tavoitteet

Easorille on asetettu seuraavat keskipitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet:

- Easorin tavoitteena on saavuttaa keskipitkän aikavälin (2–4 vuotta) kuluessa yli 20 prosentin liikevaihdon kasvu vuositasolla.
- Easor panostaa kasvuun erityisesti uusien, aiemmasta jakelukanavasta erillisten kanavien kautta.



## Toimitusjohtaja Otto-Pekka Huhtala:

Easor Oyj:n ensimmäiset toimintakuukaudet itsenäisenä alustayhtiönä ovat takana kaupankäynnin alettua yhtiön osakkeilla 2.3.2026. Yhtiön tarina ulottuu vuoteen 2001, jolloin aloitimme ohjelmistokehityksen osana tilitoimistotoimintaa vastataksemme sekä asiakasyritysten että tilitoimistojen tarpeisiin.

Easor-nimi tulee sanoista *Easy Advisor* – helppoutta ja neuvontaa. Näitä molempia asiakasyrityksemme Easorin kautta saavat. Tavoitteenamme on tehdä yrittämisestä saavutettava vaihtoehto yhä useammalle. Vahvuutemme perustuvat syvään ymmärrykseen asiakasyritysten arjen talousrutiineista ja talousneuvonnan tarpeista sekä tilitoimistojen arjen haasteista ja prosessien monimutkaisuudesta.

Vuosikymmenten kokemuksen pohjalta olemme kehittäneet erittäin helppokäyttöisen ohjelmiston asiakasyrityksille sekä tehokkaat ja skaalautuvat työkalut tilitoimistoille. Alustamme auttaa kumppaneitamme – niin tilitoimistoja kuin muitakin yhteistyötahoja – kasvattamaan liiketoimintaansa. Yrittäjät voivat keskittyä ydinliiketoimintaansa ja ulkoistaa taloushallinnon asiantuntijoille; me puolestaan tuemme kumppanitalitoimistojamme tekemään työnsä entistä tehokkaammin ja laadukkaammin.

Euroopassa taloushallintoala on voimakkaassa digitalisaatiovaiheessa, ja Easor on asemoitunut hyvin neljässä markkinassa. Jokaisessa toimintamaassamme toimii paikallinen johto sekä myynti- ja asiakastukiorganisaatio kasvun vauhdittamiseksi. Ohjelmistomme on käytössä Suomessa, Ruotsissa ja Espanjassa sekä Italiassa, jossa ensimmäinen tuoteversio tuotiin markkinoille huhtikuussa.

Easorin keskipitkän aikavälin tavoitteena on kasvaa yli 20 prosenttia vuosittain. Tavoitetta tukeaksemme pyrimme kasvattamaan alustan käyttäjämäärää nopeasti, mikä heikentää kannattavuutta lyhyellä aikavälillä. Myöhemmässä vaiheessa lisäämme vaihteittain ominaisuuksia ohjelmistoon, jotta voimme kasvattaa keskimääräistä asiakaskohtaista liikevaihtoa.

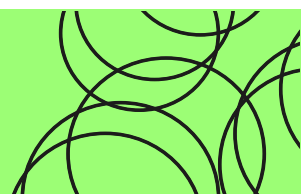
### *Vuoden 2026 strategiset painopisteet*

#### 1. Kasvu

- Laajennamme kumppanitalitoimistojen verkostoa ja tuemme heitä aktiivisesti uusasiakashankinnassa.
- Maaliskuun lopussa alustalla oli 17,1 tuhatta asiakasyritystä ja 329 kumppanitalitoimistoa.
- Alustaamme käyttää jo yli 1 000 kirjanpitäjää.

#### 2. Tekoäly

- Easor ohjelmistot ovat hyödyntäneet koneoppimista ja tekoälyä jo vuodesta 2016 kirjanpidon prosesseissa. Suomessa Taloushallintoliiton tutkimuksen mukaan tilitoimistot arvioivat, että heidän käyttämänsä ohjelmistot käsittelevät ostolaskuista 47 prosenttia automaattisesti. Sen sijaan automaatioaste Easorin kirjanpito-ohjelmassa on noin 80 prosenttia koko käsiteltävän aineiston osalta, joista ostolaskujen automaattinen tiliöinti on yksi helpoimmin automatisoitavista.



- Ohjelmistokehityksessä tekoälytyökalut ovat tuoneet merkittävän tuottavuushyödyn tehostamalla koko ”ideasta tuotteeksi” -kehitysprosessia.
- Tulemme lisäämään tekoälypohjaisia ratkaisuja, jotka parantavat kumppanituloimistojen tuottavuutta ja helpottavat asiakasyritysten arkea.

Asiakasyritysten määrä kasvoi vuodessa 21,2 prosenttia 17,1 (14,1) tuhanteen. Asiakasyritysten määrä kasvoi ennen kaikkea Espanjassa, missä ohjelmiston käytön veloitukset aloitettiin 2026 vuoden alusta. Espanjan asiakkaiden keskimääräinen veloitus on tällä hetkellä alle 10 prosenttia Suomen vastaavasta tasosta. Suomessa asiakasmäärä kasvoi, mutta liikevaihdon kasvua hidastivat olemassa olevan asiakaskannan transaktiomäärän ja keskimääräisen liikevaihdon lasku.

Ensimmäisellä vuosineljänneksellä vertailukelpoinen liikevaihtomme kasvoi 5,5 (4,6) prosenttia 5,4 (5,1) miljoonaan euroon. Kasvuajureina oli kumppanituloimistoverkoston ja asiakasyritysten määrän kasvattaminen sekä ohjelmistoveloitusten aloittaminen Espanjassa. Vertailukelpoinen käyttökate oli 3,2 (3,9) miljoonaa euroa ja vertailukelpoinen liikevoitto oli 0,4 (1,3) miljoonaa euroa. Vertailukelpoinen kannattavuus laski suunnitellusti kasvun kiihdyttämiskustannusten, itsenäisenä pörssiyhtiönä toimimisen aiheuttamien kustannusten ja kohonneiden poistojen vaikutuksesta. Investoinnit omiin ohjelmistoihin pienuivat suunnitellusti 11,4 % 2,4 (2,7) miljoonaan euroon. Investoinneista vapautuva kassavirta suunnataan kasvun kiihdyttämiseen.

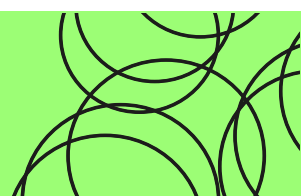
Easorin toimintamallille on ollut positiivinen vastaanotto. Kun autamme kumppanituloimistoja ja asiakasyrityksiä menestymään, myös Easor kasvaa. Easor tekee yrittäjyydestä mahdollista yhä useammalle. Kokonaisuutena meillä on ollut hyvä alku itsenäisenä yhtiönä.

## Taloudellinen kehitys tammi–maaliskuu 2026

Vertailukelpoinen liikevaihto kasvoi 5,5 (4,6) % ja oli 5,4 (5,1) miljoonaa euroa. Kasvu syntyi Suomesta ja Espanjasta. Asiakasmäärä kasvoi laajemman jakelukanavaverkoston ansiosta, minkä lisäksi ohjelmistoveloitukset aloitettiin Espanjassa. Kumppanituloimistoverkosto kehittyi hyvin ja laajemman jakelukanavaverkoston asiakkuudet tukivat kasvua, mutta liikevaihtovaikutus oli vielä vähäistä liikevaihdon seurattessa viiveellä käyttäjämäärän kasvua.

Vertailukelpoinen käyttökate oli 3,2 (3,9) miljoonaa euroa, eli 58,2 (75,6) % liikevaihdosta. Vertailukelpoinen kannattavuus laski suunnitellusti kasvun kiihdyttämiskustannusten ja itsenäisen pörssiyhtiön kohonneiden hallintokustannusten vuoksi.

Vertailukelpoinen liikevoitto laski -66,1 % ja oli 0,4 (1,3) miljoonaa euroa, eli 8,1 (25,2) % liikevaihdosta. Vertailukelpoista liikevoittoa painoi käyttökateen laskun lisäksi aiemmasta korkeammasta investointitasosta johtuneet kohonneet poistot.



## Kohdistamattomat erät

Tammi–maaliskuun 2026 kohdistamattomat erät pitävät sisällään jakautumisesta ja Easor Oyj:n listautumisesta aiheutuneet kertakulut.

	1–3/2026	1–3/2025	Muutos, %
Liikevaihto, 1 000 euroa			
Liikevaihdon kasvu, %			
Käyttökate, 1000 euroa	-142	0	
Käyttökate liikevaihdosta, %			
Liikevoitto, 1 000 euroa	-142	0	
Liikevoitto liikevaihdosta, %			

## Asiakasmäärän kehitys

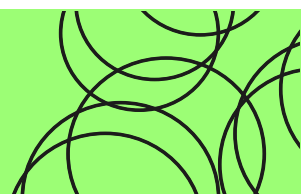
	Q1/2025	Q2/2025	Q3/2025	Q4/2025	Q1/2026
Yritysassiakkaat, joita laskutetaan	9 938	10 050	10 032	10 274	16 297
Yritysassiakkaat, joita ei laskuteta	4 127	4 695	4 847	5 174	756
<b>Asiakkaita yhteensä</b>	<b>14 065</b>	<b>14 745</b>	<b>14 879</b>	<b>15 448</b>	<b>17 053</b>

Yritysassiakkaiden määrä kasvoi ensimmäisellä vuosineljänneksellä 21,2 prosenttia edellisvuodesta ja nousi 17,1 (14,1) tuhanteen. Kasvu painottui Espanjaan, jossa asiakkaiden keskimääräinen veloitus on alle 10 prosenttia Suomen tasosta. Suomessa asiakasmäärä kasvoi, mutta liikevaihdon kasvua hidastivat olemassa olevan asiakkaiden alempi transaktiomäärä sekä laajemman tilitoimisto -jakeluverkoston kautta hankittujen, pienempikokoisten asiakkaiden alhaisempi keskimääräinen veloitus. Laajentunut asiakas pohja ja kumppanituloimistoverkosto luovat kuitenkin hyvät edellytykset liikevaihdon kasvattamiselle jatkossa.

## Kumppanituloimistojen määrän kehitys

	Q1/2025	Q2/2025	Q3/2025	Q4/2025	Q1 2026
Suomi	39	51	65	92	133
Kansainvälinen	0	14	17	88	196
<b>Kumppanituloimistot yhteensä</b>	<b>39</b>	<b>65</b>	<b>82</b>	<b>180</b>	<b>329</b>

Kumppanituloimistojen määrä kasvoi 329:een ensimmäisen vuosineljänneksen loppuun mennessä. Suomen kumppanituloimistojen määrä kasvoi 133 toimistoon. Voimakkainta kasvu kumppanituloimistoissa on tällä hetkellä Italiassa, jossa tilitoimistot ovat pääosin yhden henkilön toimistoja. Italiassa ensimmäinen ohjelmistoversio on pilotoinnissa ja emme veloita vielä sen käytöstä.



## Investoinnit

Nettoinvestoinnit 1.1.–31.3.2026 olivat yhteensä 2,6 (2,7) miljoonaa euroa. Ohjelmistojen ja digitaalisten palveluiden investoinnit olivat katsauskaudella 2,4 (2,7) miljoonaa euroa. Investoinnit omiin ohjelmistoihin pienenevät suunnitellusti 11,4% 2,4 (2,7) miljoonaan euroon vertailukauteen nähden. Yhtiö sijoittaa investointien laskusta vapautuvan kassavirran kasvuinvestointeihin. Teknologiainvestoinnit suuntautuivat asiakaskäyttöliittymien kehittämiseen ja automaation edelleen kehittämiseen sekä alustan palvelujen laajentamiseen.

Investoinnit	1–3/2026	1–3/2025
Ohjelmistot ja digitaaliset palvelut, 1 000 euroa	2 430	2 743
Muut investoinnit	153	0
<b>Nettoinvestoinnit yhteensä, 1 000 euroa</b>	<b>2 583</b>	<b>2 743</b>

## Easorin eriyttäminen ja listautuminen

Easor Oyj syntyi Talenom Oyj:n osittaisjakautumisen kautta. Talenom Oyj:n hallitus käynnisti 19.9.2025 strategisen arvioinnin yhtiön ohjelmistoliiketoiminnan eriyttämisestä itsenäiseksi yhtiöksi. Jakautumisen tavoitteena oli selkeyttää liiketoimintarakennetta ja mahdollistaa Easorille oma, puhtaasti ohjelmistoliiketoimintaan keskittyvä strategia, päätöksenteko ja kasvun kiihdyttäminen.

Talenom Oyj:n hallitus hyväksyi osittaisjakautumista koskevan jakautumissuunnitelman 24.10.2025. Jakautumissuunnitelman mukaan kaikki sellaiset Talenom:n varat, velat ja vastuut, jotka liittyvät Talenom:n ohjelmistoliiketoimintaan tai pääasiallisesti palvelevat ohjelmistoliiketoimintaa, siirtyvät selvitysmenettelyttä jakautumisessa perustettavalle uudelle itsenäiselle yhtiölle.

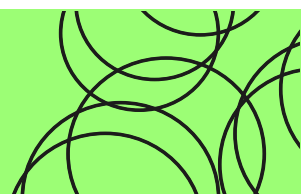
Lisätietoa jakautumissuunnitelmasta ja jakautumis- ja listalleottoesitteestä on saatavilla Talenom:n verkkosivuilla <https://investors.talenom.com/fi/>.

Talenom Oyj:n 27.1.2026 pidetty ylimääräinen yhtiökokous hyväksyi osittaisjakautumisen ja jakautuminen pantiin täytäntöön 28.2.2026. Jakautumisen yhteydessä Talenom:n osakkeenomistajat saivat Easorin osakkeita jakautumisvastikkeena suhteessa 1:1. Kaupankäynti Easorin osakkeilla alkoi Nasdaq Helsingissä 2.3.2026.

## Webcast

Yhtiön toimitusjohtaja **Otto-Pekka Huhtala** ja talousjohtaja **Matti Eilonen** esittelevät taloudellisia tietoja suorassa webcast-lähetyksessä tänään 21.5.2026 klo 10.00 (englanninkielinen). Tilaisuudesta julkistetaan jälkikäteen tallenne yhtiön verkkosivuilla osoitteessa: <https://investors.easor.fi/fi/>.

Englanninkielistä webcastia voi seurata klo 10.00 osoitteessa: <https://events.inderes.com/easor/2026-q1>



Tilaisuuden esitysmateriaali julkaistaan yhtiön verkkosivuilla osoitteessa: <https://investors.easor.fi/fi/>

### Lisätietoja:

Otto-Pekka Huhtala, toimitusjohtaja, puh. 040 7038554

Matti Eilonen, talousjohtaja, puh. 040 7534335

## Easor lyhyesti

Easor on taloushallinnon alustayhtiö, joka yhdistää yrittäjät ja tilitoimistot yhdelle alustalle. Easorin myötä yrittäjä saa helppokäyttöiset työkalut yritystoiminnan taloushallinnon rutiineihin. Tilitoimistolle Easor tarjoaa työkalut tehokkaaseen liiketoimintaan sekä kasvun mahdollisuuksia.

Easor palvelee yli 17 000 Pk-yritysassiakasta ja yli 300 tilitoimistokumppania. Easorin ohjelmistolla on yli 60 000 loppukäyttäjää ja ohjelmiston kautta lähetetään vuosittain yli 10 miljoonaa laskua. Easor toimii Suomessa, Ruotsissa, Espanjassa ja Italiassa. Yhtiön pääkonttori sijaitsee Oulussa. Lue lisää: <https://investors.easor.fi/fi/>

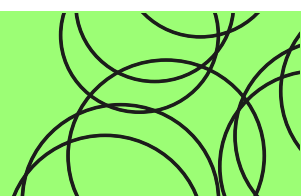
## Liiketoimintakatsauksen laadintaperiaatteet

Tämä liiketoimintakatsaus ei ole IAS34 osavuositarkastukset -standardin mukainen osavuositarkastus. Yhtiö noudattaa arvopaperimarkkinalain mukaista puolivuosisraportointia, minkä lisäksi yhtiö julkistaa vuoden kolmen ja yhdeksän ensimmäisen kuukauden osalta liiketoimintakatsaukset. Liiketoimintakatsauksissa esitetään konsernin taloudellista kehitystä kuvaavat keskeiset tiedot. Liiketoimintakatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia.

Easor Oyj perustettiin Talenom Oyj:n osittaisjakautumisessa, joka pantiin täytäntöön 28.2.2026. Kaupankäynti Easor Oyj:n osakkeilla alkoi 2.3.2026.

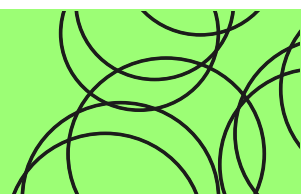
Tämän liiketoimintakatsauksen taloudelliset tiedot on esitetty toteutuneiden Easor-konsernin lukujen mukaisesti taseen 31.3.2026 osalta. Aikaisempien kausien taseet on esitetty carve-out-periaatteiden mukaisesti. Konsernin tuloslaskelma on carve-out-perusteinen ajalta tammi-helmikuu 2026. Carve-out-laatimisperiaatteet ovat yhdenmukaisia tilikausilta 2022, 2023 ja 2024 laadittujen carve-out-tilinpäätösten laadintaperiaatteiden kanssa. Talenomien jakautumisesta johdetut carve-out-tilinpäätökset sekä carve-out-tulos tammi-helmikuu 2026 eivät välttämättä kuvaa Easorin tulevaa taloudellista kehitystä tai sitä, millainen liiketoimintojen yhdistelty tulos ja taloudellinen asema olisivat olleet, jos Easor olisi ollut itsenäinen juridinen konserni.

Toteutuneiden lukujen ja carve-out periaatteiden eroavuudet vaikuttavat tiettyjen avainlukujen esittämiseen. Oman pääoman, korollisten velkojen ja korollisten nettovelkojen perusteella laskettavat tunnusluvut on esitetty ainoastaan 31.3.2026 tilanteesta. Osakelukumäärien perusteella esitettävien tunnuslukujen laskennassa on käytetty 2.3.2026 listautumishetkellä olevaa osakelukumäärää kaikille esitettäville kausille.



## Vaihtoehtoiset tunnusluvut

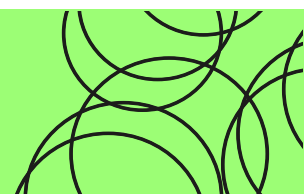
Yhtiö esittää yleisesti käytettyjä vaihtoehtoisia tunnuslukuja kuvaamaan liiketoimintojensa taloudellista kehitystä ja parantaakseen vertailukelpoisuutta eri raportointikausien välillä. Vaihtoehtoiset eli IFRS-tilinpäätösstandardeihin perustumattomat tunnusluvut antavat merkittävää lisätietoa yhtiön johdolle, sijoittajille sekä muille tahoille. Vaihtoehtoisia tunnuslukuja ei tule pitää IFRS-tilinpäätösstandardeissa määriteltyjä tunnuslukuja korvaavina mittareina. Yhtiön käyttämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ovat liikevoitto, liikevoitto liikevaihdosta %, vertailukelpoinen liikevoitto, vertailukelpoinen liikevoitto % liikevaihdosta, käyttökate, käyttökate liikevaihdosta %, vertailukelpoinen käyttökate, vertailukelpoinen käyttökate liikevaihdosta %, sijoitetun pääoman tuotto (ROI) %, korolliset nettovelat, nettovelkaantumisaste %, omavaraisuusaste %, käyttöpääoma ja nettoinvestoinnit. Laskentakaavat on esitetty jäljempänä osiossa Tunnuslukujen laskentakaavat.



# Taulukot

## Yhdistelty laaja tuloslaskelma

1 000 euroa	1.1. - 31.3.2026 Carve-out	1.1. - 31.3.2025 Carve-out	1.1. - 31.12.2025 Carve-out
<b>Liikevaihto</b>	<b>5 419</b>	<b>5 137</b>	<b>20 343</b>
Liiketoiminnan muut tuotot	9	0	0
Materiaalit ja palvelut	-510	-474	-1 633
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-1 029	-457	-2 147
Poistot ja arvonalentumiset	-2 717	-2 592	-13 818
Liiketoiminnan muut kulut	-876	-321	-2 288
<b>Liikevoitto</b>	<b>296</b>	<b>1 293</b>	<b>457</b>
Rahoitustuotot	10	4	38
Rahoituskulut	-42	0	0
<b>Nettorahoituskulut</b>	<b>-31</b>	<b>4</b>	<b>38</b>
<b>Voitto (tappio) ennen veroja</b>	<b>265</b>	<b>1 297</b>	<b>495</b>
Tuloverot	14	-301	-572
<b>Tilikauden tulos</b>	<b>279</b>	<b>995</b>	<b>-78</b>
<b>Emoyrityksen omistajille kuuluvasta voitosta laskettu osakekohtainen tulos</b>			
Laimentamaton osakekohtainen tulos (EUR)	0,01	0,02	0,00
Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos (EUR)	0,01	0,02	0,00
<b>Muut laajan tuloksen erät</b>			
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi	0	0	0
<b>Tilikauden laaja tulos yhteensä</b>	<b>279</b>	<b>995</b>	<b>-78</b>



## Konsernitase

1 000 euroa	31.3.2026	31.3.2025 Carve-out	31.12.2025 Carve-out
<b>VARAT</b>			
<b>Pitkäaikaiset varat</b>			
Liikearvo	2 142	2 142	2 142
Muut aineettomat hyödykkeet	26 993	29 892	27 081
Käyttöoikeusomaisuuserät	266	0	0
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	460	261	404
Muut pitkäaikaiset rahoitusvarat	8	0	5
Laskennalliset verosaamiset	15	10	47
<b>Pitkäaikaiset varat yhteensä</b>	<b>29 884</b>	<b>32 305</b>	<b>29 679</b>
<b>Lyhytaikaiset varat</b>			
Myyntisaamiset ja muut saamiset	2 985	2 575	2 753
Myyntisaamiset ja muut saamiset, Talenom konserni	0	1 102	12 778
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuvat verosaamiset	1	0	0
Rahavarat	2 228	10 164	443
<b>Lyhytaikaiset varat yhteensä</b>	<b>5 213</b>	<b>13 841</b>	<b>15 975</b>
<b>Varat yhteensä</b>	<b>35 097</b>	<b>46 146</b>	<b>45 654</b>
<b>OMA PÄÄOMA</b>			
Osakepääoma	80	0	0
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	7 127	0	0
Sijoitettu oma pääoma ja kertyneet voittovarot	0	37 158	35 443
Kertyneet voittovarot	2 811	0	0
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>10 018</b>	<b>37 158</b>	<b>35 443</b>
<b>VELAT</b>			
<b>Pitkäaikaiset velat</b>			
Rahoitusvelat	20 129	114	109
Ostovelat ja muut velat	0	0	0
Ostovelat ja muut velat, Talenom konserni	0	0	3 323
Vuokrasopimusvelat	0	0	0
Laskennalliset verovelat	51	78	93
<b>Pitkäaikaiset velat yhteensä</b>	<b>20 180</b>	<b>192</b>	<b>3 526</b>

**Lyhytaikaiset velat**

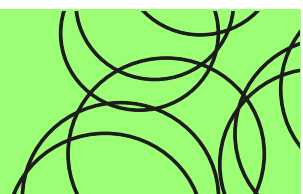
Rahoitusvelat	116	79	114
Ostovelat ja muut velat	3 845	2 574	2 686
Ostovelat ja muut velat, Talenom konserni	0	5 842	3 259
Vuokrasopimusvelat	312	0	0
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuvat verovelat	627	301	627
<b>Lyhytaikaiset velat yhteensä</b>	<b>4 899</b>	<b>8 796</b>	<b>6 686</b>

---

<b>Velat yhteensä</b>	<b>25 079</b>	<b>8 988</b>	<b>10 212</b>
-----------------------	---------------	--------------	---------------

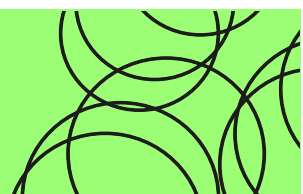
---

<b>Oma pääoma ja velat yhteensä</b>	<b>35 097</b>	<b>46 146</b>	<b>45 654</b>
-------------------------------------	---------------	---------------	---------------



## Tunnuslukujen laskentakaavat

Liikevaihdon kasvu, %	=	$\frac{\text{liikevaihto - edellisen vuoden liikevaihto}}{\text{edellisen vuoden liikevaihto}} \times 100$
Liikevoitto	=	liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - poistot ja arvonalentumiset - liiketoiminnan muut kulut
Liikevoitto, %	=	$\frac{\text{liikevoitto}}{\text{liikevaihto}} \times 100$
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk)	=	$\frac{\text{liikevoitto ennen veroja + korot ja muut rahoituskulut}}{\text{kokonaispääoma ja velat - korottomat velat (tilikauden keskiarvo)}} \times 100$
Korolliset nettovelat	=	korolliset velat - rahat ja pankkisaamiset
Nettovelkaantumisaste, %	=	$\frac{\text{korolliset velat - rahat ja pankkisaamiset}}{\text{oma pääoma}} \times 100$
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen koko pääoma - saadut ennakkomaksut}} \times 100$
Käyttöpääoma	=	vaihto-omaisuus + korottomat lyhytaikaiset saamiset - koroton lyhytaikainen vieras pääoma
Nettoinvestoinnit	=	investoinnit aineellisiin ja aineettomiin oikeuksiin - käyttöomaisuuden myynti
Osakekohtainen tulos	=	$\frac{\text{katsauskauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo katsauskaudella}}$
Keskimääräinen vuotuinen kasvu (CAGR)	=	$\left( \frac{\text{liikevaihto jakson lopussa}}{\text{liikevaihto jakson alussa}} \right)^{\frac{1}{\text{vuosien määrä}}} - 1$
Käyttökate	=	liikevoitto + poistot + arvonalentumiset



$$\text{Käyttökate, \%} = \frac{\text{käyttökate}}{\text{liikevaihto}} \times 100$$

$$\text{Vertailukelpoinen käyttökate} = \text{käyttökate} - \text{Easorille allokoitut jakautumisesta ja listautumisesta johtuvat kertaluonteiset kulut}$$

$$\text{Vertailukelpoinen liikevoitto} = \text{liikevoitto} - \text{Easorille allokoitut jakautumisesta ja listautumisesta johtuvat kertaluonteiset kulut}$$

